

ПРОТОКОЛ

от дейността на комисия, назначена със Заповед № РД-07-8/27.01.2015г. на Управителя на „ДСБДПЛББ-Царица Йоанна“ЕООД-гр.Трявна за разглеждане, оценка на представените оферти за предоставяне на мобилни телефонни услуги за група от 16 /шестнадесет/ абоната в „ДСБДПЛББ-Царица Йоанна“ЕООД-гр.Трявна

Днес, 29.01.2015 г., в 11:00 ч. в сградата на „ДСБДПЛББ-Царица Йоанна“ЕООД-гр.Трявна започна работа Комисия в състав:

Председател: Николай Петков Миланов- адвокат в АК – Г'брово

и членове:

1. Генчо Владимиров Генчев – главен счетоводител;
2. Д-р Вана Стоянова Костадинова – орт. I отделение.

Възложителят представи на комисията списък на участниците и подадените оферти по реда на тяхното постъпване. До изтичане на срока за подаване на оферти (28.01.2015 г., 15:30 ч.) са постъпили следните оферти:

№	Наименование на участника	Входящ № на офертата	Час на подаване на офертата
1.	„ВИВАКОМ“	№ АС-01-38 от 23.01.2015г.	11,30 часа

Всеки член на комисията попълни декларация за отсъствие на обстоятелства по чл. 35, ал. 1 от ЗОП и за спазване на изискванията по чл. 35, ал. 2 и ал.3 от ЗОП.

Към момента на започване на работата на комисията не присъстват представители на кандидатите.

Комисията определи да бъдат отворени предложенията по реда на тяхното постъпване в деловодството на Възложителя и в случай, че са налице предложения, подадени съгласно изискванията на Възложителя, същите да бъдат разгледани и респ.оценени.

Предложенията ще бъдат оценявани по методика, посочена в поканата до участниците.

След разглеждането на предложенията на кандидатите и тяхното опеняване, в случай, че точките им са равни, Комисията ще класира на първо място с кандидата представил по-добри (по-ниска стойност) условия по компонент 2 – *крайна цена на месечен абонамент*. В случай, че и по този компонент кандидатите са с еднакви предложения, приоритет ще има кандидата предложил по-добри *отстъпки от фактурите* (компонент 1). При

условие, че кандидатите дават еднакви отстъпки от фактурите -- приоритет ще има кандидата предложил *по-голям бюджет за закупуване на телефони* (компонент 3). При евентуално равенство и по този компонент, приоритет ще има кандидата предложил по-добри условия по компонента *„тарифиране“* (компонент 5). Ако и тук предложенията на кандидатите са еднакви, приоритет ще получи кандидата, получил повече точки по последния компонент – *„възможност за получаване на други изделия, освен телефонни апарати, от бюджета“* (компонент 4). Ако кандидатите получат еднакъв брой точки при оценяването на техните предложения и в случай, че са с еднакви предложения по всички, по-горе изброени, компоненти – ще се проведе жребий за определяне на спечелил кандидат.

Етап I. Отваряне на офертите.

Комисията пристъпи към отваряне на офертите по реда на тяхното постъпване.

1. На председателя на комисията бе представен запечатан плик, непрозрачен, съдържащ офертата на втория участник – „ВИВАКОМ“. След отваряне на плика комисията провери и констатира в него наличие на ОФЕРТА, както за абонаментни планове и тарифи, така и за мобилни телефони.

Етап II. Разглеждане на документите по същество.

Комисията пристъпи към преглед на представените оферти от участниците. Комисията сравни офертите на четиримата участници, като съпостави предложените от тях условия по всеки един от предварително обявените в поканата изисквания. Съобразно предложените условия, комисията оцени офертите по следния начин:

А) Отстъпки от фактура

Кандидат	Отстъпка от фактура
„ВИВАКОМ“	Кандидатът предлага отстъпка в размер на 10% от всяка фактура.

Б) Крайна цена на месечен абонамент, вкл.отстъпка при предварително зададените от Възложителя абонаментни планове

Абонаментен план, зададен от Възложителя	„ВИВАКОМ“
I абонат с	MegaBiz 1000 (1000 мин.)

1000 минути към всички	(без ДДС) + 10% отстъпка. Крайна цена на абонамента –
3 абоната с по 350 минути към всички	MegaBiz 350 (350 мин.) (без ДДС) + 10% отстъпка. Крайна цена на абонамента –
8 абоната с по 250 минути към всички	MegaBiz 250 (250 мин.) (без ДДС) + 10% отстъпка. Крайна цена на абонамента
4 абоната с по 35 минути към всички	MegaBiz 35 (35 мин.) (без ДДС) + 10% отстъпка. Крайна цена на абонамента –
Общо крайна цена	$1 \times 38,80 + 3 \times 18,80 + 8 \times 12,80 + 4 \times 5,80 =$ без вкл. ДДС

В) Бюджет за апарати

Кандидат	сума
„ВИВАКОМ“	

Г) Възможност за получаване на други изделия, освен телефонни апарати, от бюджета

Кандидат	Възможност
„ВИВАКОМ“	ДА

Д) Тарифиране

Абонаментен план, зададен от Възложителя	„ВИВАКОМ“
1 абонат с 1000 минути към всички	MegaBiz 1000 (1000 мин.) х на минута след изчерпване на включените в пакета минути
3 абоната с по 350 минути към всички	MegaBiz 350 (350 мин.) на минута след изчерпване на включените в пакета минути
8 абоната с по 250 минути към всички	MegaBiz 250 (250 мин.) на минута след изчерпване на включените в

	пакета минути
4 абоната с по 35 минути към всички	MegaBiz 35 (35 мин.) на минута след изчерпване на включените в пакета минути

И при двамата кандидата първоначалното тарифиране е 60сек., а в последствие – на секунда.

Етап III. Оценяване.

По компонент 1 (Отстъпки от фактури).

„Виваком“ са предложили отстъпки от месечните фактури в размер на 10% от стойността им. Дори да се вземе в предвид само и единствено сумата, която Възложителя ще дължи на базата на месечните абонаментни планове на 16-те абоната (без евентуално начислените допълнителни мобилни телефонни услуги на месец) и след като е видно, че съгласно офертата на „Виваком“ месечната абонаментна цена, дължима на Възложителя, ще е равна на без ДДС, то следователно минималната отстъпка от месечните фактури ще бъде равна на 10% на месец. В случай, че се вземе за база 1год. срок на договора, то отстъпката от фактурите ще има числово изражение най-малко

С оглед на гореописаното и във връзка с приетата от Комисията методика за оценяване, по компонент 1 (отстъпки от фактури) кандидатите получават следните оценки:

„Виваком“ – 5 точки.

По компонент 2 (Крайна цена на абонамент)

Съгласно предложението на „Виваком“ и с оглед на посочените от Възложителя брой абонати и абонаментни планове, крайната цена на месечен абонамент е равна на без вкл.ДДСи 10% отстъпка.

С оглед на гореописаното и във връзка с приетата от Комисията методика за оценяване, по компонент 2 (крайна цена на абонамент) кандидатите получават следните оценки:

„Виваком“ – 5 точки.

По компонент 3 (Бюджет за апарати)

Предлаганият от „Виваком“ бюджет е в размер на

С оглед на гореописаното и във връзка с приетата от Комисията методика за оценяване, по компонент 3 (бюджет за апарати) кандидатите получават следните оценки:

„Виваком“ – 3 точки.

По компонент 4 (Възможност за получаване на други изделия, освен телефонни апарати, от бюджета)

И двамата кандидати са предоставили възможност за получаване, от определения от тях бюджет, и на други изделия, освен телефонни апарати и следователно получават следните точки:

„Виваком“ – 5 точки.

По компонент 5 (Тарифиране)

И двамата кандидати са предоставили еднакво тарифиране. Първоначално тарифиране на 60 сек. И последващо (след първата минута) на скупида и следователно получават следните точки:

„Виваком“ – 5 точки.

Предвид събрания общ брой точки от всеки един участник, комисията класира ofertите, както следва:

I. „ВИВАКОМ“ – 23 т.;

Всички решения на комисията бяха взети при пълно единодушие.

По време на работата на комисията особени мнения не се изказаха.

Комисията възложи на председателя ѝ да представи протокола на възложителя за утвърждаване.

Председателят закри заседанието на комисията в 11,55 ч. на 29.01.2015г.

ПРЕДСЕДАТЕЛ НА КОМИСИЯТА:.....
(адв. Николай Миланов)

ЧЛЕНОВЕ НА КОМИСИЯТА

1.....
(Генчо Генчев)

2.....
(д-р Ваня Костадинова)